

seogi

Bol.com Showcase - Bijzonder Design

Een unieke online winkel met een eigenzinnige uitstraling. Bijzonder Design Store heeft alles voor iedereen die op zoek is naar iets speciaals. Van exclusieve geschenken tot stijlvolle woonaccessoires. Ze beschikken over een gevarieerde collectie die je voor jezelf kan kopen, maar ook cadeau kan doen.

01

Advies over gebruik integrators

Bijzonder Design Store wil hun aanbod gaan verkopen via marketplaces om zo hun bereik te vergroten. Ze zijn op zoek naar een manier om de productcatalogus en orderstromen te automatiseren. Na een zorgvuldige analyse hebben we aangeraden om met een integrator te gaan werken.



02

Producten aanbieden op Bol.com

Wij hebben Bijzonder Design Store geholpen met het aanbieden van hun producten op Bol.com. Dit hebben we als volgt aangepakt:

- › Implementeren van de integrator
- › Bestaande productinformatie koppelen
- › Optimaliseren en uitbreiden van productinformatie
- › Prestaties in de gaten houden om verder te verbeteren.



03

Adverteren tijdens piekmomenten

Om optimaal te profiteren van de seizoensgebonden productvraag hebben we ons gefocust op bepaalde belangrijke periodes, door de inzet van advertenties. Hierbij zijn we als volgt te werk gegaan:

- › Analyse piekmomenten in overleg met klant
- › Onderzoek seizoensgebonden zoekwoorden
- › Opzet advertentiecampagnes
- › Monitoring, analyse en optimalisatie



Hoe hebben we de klant geholpen?



Opzetten koppelingen

Het opzetten van de koppelingen met behulp van een integrator kan een hele uitdaging zijn als je er nooit mee te maken hebt gehad. Wij hebben ervaring met verschillende integrators en weten exact hoe we deze effectief kunnen inzetten voor onze klanten.



We hebben bestaande data verrijkt en geoptimaliseerd naar de vereisten van Bol.com. Op deze manier zorgen we voor een maximale zichtbaarheid.

Productdata

Listings

Hierna hebben wij ons gericht op het optimaliseren van de listings. Dit hebben we gedaan door te kijken naar de prestaties van alle producten om op basis hiervan te optimaliseren. Tevens hebben we Bijzonder Design Store geadviseerd over de eventuele nieuwe kansen die Bol.com te bieden heeft, dit kunnen bijvoorbeeld actieperiodes of prijs competitieve adviezen zijn. We hebben hierbij rekening gehouden welke producten interessant kunnen zijn voor Bijzonder Design Store om hier het maximale uit te halen.



We monitoren de prestaties van het Partnerplatform. Hierbij geven wij adviezen aan Bijzonder Design Store over bijvoorbeeld de levertijden of klantvragen.

Advies beleidspunten & strikes

Advertentie campagnes

Tot slot hebben we succesvolle advertentiecampagnes laten draaien op Bol.com om zo het bereik en de zichtbaarheid te vergroten. Vooral in de seizoensgebonden periodes zoals Kerstmis is de verkoop van slossen sterk toegenomen.



Resultaat

Dankzij de succesvolle samenwerking met Bol.com heeft Bijzonder Design Store een indrukwekkend resultaat behaald. Door Bol.com in te zetten als online verkoopkanaal is er maar liefst 15% extra omzet gegenereerd. Doordat we vakkundig hebben gemonitord en geoptimaliseerd, hebben we de prestaties van Bijzonder Design Store aanzienlijk weten te verbeteren. Wij zijn trots dat we Bijzonder Design Store hebben kunnen ontzorgen en tevens hebben bijgedragen aan de succesvolle online verkoopactiviteiten op Bol.com. Wij kijken ernaar uit om nog meer prachtige resultaten te behalen in de nabije toekomst.

